

独立、開業、起業TOP > クラブネット > 株式会社クラブネット

アントレnetに掲載する開業資金は開業時に掲載企業に支払う初期費用です。物件取得費などの変動費は開業資金に含まれない等、その内訳は各社毎に異なります。事前に各企業にお確かめください。
株式会社クラブネットの独立開業プラン



【法人様募集中】拡大するポイント市場にコンサルティング業として参入可能

年々「ストック型収益」が増えていくため、一度売上が上がると経営は安定していきます

Tポイント、nanaco、WAON、楽天といった大手8社のポイント交換ができます。他にはないお店オリジナルポイントシステムを利用し、ストック収益を得ながら販路拡大につなげることが可能です。

株式会社クラブネット | 代理店

気になったら、
ここをクリック!

ページ内の情報へジャンプ

仕事の魅力・やりがい

ビジネスプランの特徴

収益モデルと必要な資金

開業までの流れ

魅力 仕事の魅力・やりがい

オリジナルカード



安定したストック型高収益を獲得する代理店様が増えています。

Tポイント、nanaco、WAON、楽天といった大手8社のポイント交換ができ、さらに顧客管理や分析までできる機能を持つ自社オリジナルカード。それが当社独自のCNカードです。

「閉じる」ボタンまたはグレーの背景部分をクリックすると前の画面に戻ります。

閉じる

先輩レポート



Tカードなど有名商材を営業のドアノックツールにして、事業を拡大させています。

先輩



PROFILE

安達 桂 40歳

株式会社WEB INN

前職は広告代理店で営業所長を務める。退職して広告代理店事業を根幹とする会社を2011年に設立。前職からつながりのあるクライアントに提案できる商材を探していたクラブネットを知り、2012年に加盟される。

独立のキーワード

顧客資産が活かせる
本部が親身になってくれた
人脈が広がる

Q1 独立・起業のきっかけは？

Tカードなど大手のロゴを使用できるので販促ツールとしても魅力的な商材でした。

思うところがあり、前職を退職して自分で会社を起すことにしました。前職で培った人脈を活かした事業をしようと考え、前職と同じ求人広告の代理店として仕事を始めました。退職後もつながりのあるクライアントに提案できる求人広告以外の商材を探していたときにクラブネットを知りました。クラブネットではクラブネットカードに加えて、Tカードやnanacoカードなど有名なポイントカードを取り扱うことが可能です。Tカードなど大手企業のロゴを使用できるので、販促ツール



の確立

の場合...

万円

20%~60%

、一度売上
ます。

としても魅力的でした。また、ちょうど大クライアントがオリジナルデザインでポイントカードを始めようと模索していたこともあり、クラブネッツへの加盟を決意しました。



このビ:

Q2 独立・起業のプロセスは？

受け

開業前



クラブネッツの加盟を機に、会社の根幹となる事業が整っていきました。

開業してすぐに、以前から見こしていた大クライアントとの契約が成立しました。クライアント独自のデザインで作成できるクラブネッツカードの契約でした。クラブネッツカードは顧客管理や顧客分析もできるため、集客方法などのコンサルティング的な提案もすることができます。そのためマーケティングなど戦略を担う会社の中核の方たちとの人脈ができ、求人広告など他の商材も提案させていただけるようになりました。ポイントカードは店舗のオペレーションに関わるインフラ的な存在です。会社として重要な決定事項となるため決済は社長になることが多く、人脈をつかって販路を広げるにはぴったりの商材でした。

開業後

今だから笑える話

まさか大企業と取引できるようになるとは、開業当初は想像もしていませんでした。

現在1300億円を超える売上高の大企業ともお付き合いさせていただいています。開業当初はこのような大企業とつながりを持つとは思っていませんでした。クラブネッツカードを通して集客のお手伝いをさせていただく中で、知らず知らずのうちに客層も人脈も増えてきています。Tカードなど有名な商材を扱うことで得たビジネスチャンスは、自分が考えているより大きなチャンスを生んでいます。

収益

収益モ

Q3 仕事の魅力・やりがいは？

事業拡大に欠かせなかった本部のサポート。加盟して良かったと実感しています。

1人で始めた会社も今では4名の社員を抱えるまでに成長しました。今こうして勢いのある会社や大企業とお付き合いできるのはクラブネッツに加盟したからだと考えています。まだ会社を始め資金的に余裕もない中で加盟金を支払うことは当初リスクにも感じましたが、今では身銭をきって加盟してよかったと思っています。また本部の方の手厚いサポートも私には有難いものでした。大クライアントへの提案と一緒に同行していただいたり、提案内容の打合せを今でも一緒に行っています。先日は埼玉県経営革新計画承認制度に挑戦する企画を本部の方と協同で作成し見事通過しました。融資もおりやすくなったので、さらに事業を拡大しようと考えています。



私のON・OFF

休日はブラジリアン柔術の道場を主催。インストラクターとして活動しています。

休日には趣味のブラジリアン柔術を公共の体育館を借りて主催しています。代表兼インストラクターとして毎週20名の会員と一緒に稽古に励んでいます。以前は大会にも出ていましたが、独立してからは日々の鍛錬とストレス発散として活動中です。けっこう有名な選手も来てくれるような道場になり、先日は偉い先生を呼んでセミナーも開催しました。公私ともに充実した日々を送っています。



契約タ

契約期

開業資

内訳

ロイヤ

勤務地

STEP-
【資料】
まずは
ください当社の
持ちい

開業費用・経営情報

○開業準備資金 380万円(加盟金 研修費用 スターターキット 権利費を含む)

カ機

も可能
種大手ポイしの企
の企
る企
探しの
ビジネス

す！

備が整
です。
リフォ